

# Miroslav VELEBA

## Působení ve společnosti

Interior manager  
Řízení oblasti konzultace a trénink  
Vedení partnerských projektů

## Hlavní zaměření

Rozvoj zručností a kompetencí pracovníků  
Nastavení manažmentu prodeje  
Koučování prodejců a manažmentu  
Návrh koncepce řízení a zavedení do praxe

## Pracovní zkušenosti

Působil 9 let jako prodejce a manažer pro klíčové zákazníky  
Přes 3 roky vedl a organizoval vzdělávací programy v oblasti IT  
Více jak 11 let v roli vedoucího týmů v oblasti obchodu a marketingu, i realizace investičních projektů  
6 let na pozicích jednatele společnosti, výkonného ředitele a člena dozorčí rady  
Za dobu 20 let v obchodní oblasti a působení na různých pozicích se stále věnuje samotnému prodeji a vždy si na něj udělá čas.

Digital Servis	síťová řešení a mobilní komunikace
ATMOS Systems	engineering v oblasti stlačování vzduchu a technických plynů
EURO-VAT (SK)	výroba a distribuce olejů, provozních kapalin, autopříslušenství

## Motivace

Pro každého z nás je podstatné znát svoji úlohu, svoji roli v našem životě i práci, kterou děláme. Znat svoji úlohu znamená vědět co je důležité, takové vědomí nám dodává sebejistoty a umožňuje nám být iniciátorem událostí. Věřím, že poznat a být schopen přijmout svoji úlohu, kterou sehráváme na cestě k vytčenému cíli je nutný předpoklad pro jeho dosažení. Mě osobně tato víra a úsilí pomáhají si správně zvolit a následně své vize a poslání také naplňovat. Ve své praxi jsem viděl jak je pro manažery mnohdy obtížné najít správnou cestu k dosažení svého cíle. Jsem rád, že jim dnes mohu pomáhat pochopit jejich mnohé úlohy a snadněji naplňovat vložená očekávání.